

The background of the slide is a solid blue color. In the center, there is a large, faint silhouette of a person's head and shoulders. Overlaid on this is a smaller silhouette of a hiker with a backpack, climbing a rocky ledge. The overall composition suggests themes of challenge, achievement, and personal growth.

LIFEWAVE VERGÜTUNGSPLAN
QUALIFIKATIONEN FÜR PROVISIONEN

QUALIFIKATIONEN FÜR PROVISIONEN

VERDIENSTMÖGLICHKEITEN	MINDESTQUALIFIKATION
PRODUKTEINFÜHRUNGSBONUS	<ul style="list-style-type: none"> Muss LifeWave-Vertriebspartner sein
ZYKLUSBONI	<ul style="list-style-type: none"> Muss aktiv sein (siehe Definition auf der Zyklusbonus-Seite) Muss auf jedem Bein einen persönlich gesponserten aktiven Vertriebspartner haben, der Bronze oder höher ist. Muss mindestens 660 Punkte auf dem Power-Bein und 330 Punkte auf dem Profit-Bein haben.
MATCHING BONUS DER 1. EBENE (NUR FÜR VERTRIEBSPARTNER AB STUFE SILBER)	<ul style="list-style-type: none"> Muss in den letzten 32 Tagen mindestens 110 PV haben Für Vertriebspartner auf Silber-Rang: muss auf jedem Bein zwei persönlich gesponserte aktive Vertriebspartner haben, die Silber oder höher sind Für Vertriebspartner auf Gold-Rang: muss auf jedem Bein einen persönlich gesponserten Vertriebspartner haben, der mindestens Silber ist Wenn Sie sich als Diamant registriert /auf Diamant upgegradet haben, haben Sie 90 Tage lang ausreichend PV für den Matching Bonus
MATCHING BONUS DER 2. EBENE (NUR FÜR VERTRIEBSPARTNER AB STUFE GOLD UND HÖHER)	<ul style="list-style-type: none"> Muss in den letzten 32 Tagen mindestens 110 PV haben Muss auf jedem Bein zwei persönlich gesponserte aktive Vertriebspartner haben, die mindestens Silber sind Muss zudem mindestens sechs Zyklen in der bezahlten Provisionswoche haben. Wenn Sie sich als Diamant registriert /auf Diamant upgegradet haben, haben Sie 90 Tage lang ausreichend PV für den Matching Bonus
MATCHING BONUS DER 3. EBENE (NUR FÜR VERTRIEBSPARTNER AB STUFE GOLD UND HÖHER)	<ul style="list-style-type: none"> Muss in den letzten 32 Tagen mindestens 110 PV haben. Muss auf jedem Bein drei persönlich gesponserte aktive Vertriebspartner haben, die mindestens Silber sind. Ein Vertriebspartner auf jedem Bein muss sich für den Matching Bonus der 2. Ebene qualifizieren. Muss zudem mindestens 10 Zyklen in der bezahlten Provisionswoche haben. Wenn Sie sich als Diamant registriert /auf Diamant upgegradet haben, haben Sie 90 Tage lang ausreichend PV für den Matching Bonus

Bei Bedarf kann der Plan vom Unternehmen geändert werden.

QUALIFIKATIONEN FÜR VERTRIEBSPARTNERSTUFEN

<p>MANAGER</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Vertriebspartner ab Stufe Gold oder höher • Muss in den letzten 31 Tagen mindestens 110 PV haben • Auf jedem Bein mindestens zwei persönlich gesponserte aktive Vertriebspartner der Stufe Silber
<p>DIRECTOR</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Vertriebspartner ab Stufe Gold oder höher • Muss in den letzten 31 Tagen mindestens 110 PV haben. Muss auf jedem Bein drei oder mehr persönlich gesponserte aktive Silber-Vertriebspartner haben • Auf jedem Bein einen persönlich gesponserten Vertriebspartner haben, der den bezahlten Manager-Rang hat
<p>SENIOR DIRECTOR</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Erreichen aller oben genannten Qualifikationen für den Director-Rang • Muss zwei persönlich gesponserte Vertriebspartner haben, die den bezahlten Director-Rang haben • Verdienst von 10.000 BV durch die Sponsorlinie innerhalb von 30 Tagen
<p>EXECUTIVE DIRECTOR</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Erreichen aller oben genannten Qualifikationen für den Director-Rang • Muss zwei persönlich gesponserte Vertriebspartner haben, die den bezahlten Director-Rang haben • Verdienst von 50.000 BV durch die Sponsorlinie innerhalb von 30 Tagen
<p>PRESIDENTIAL DIRECTOR</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Erreichen aller oben genannten Qualifikationen für den Director-Rang • Muss zwei persönlich gesponserte Vertriebspartner haben, die den bezahlten Director-Rang haben • Verdienst von 100.000 BV durch die Sponsoring-Linie innerhalb von 30 Tagen
<p>SENIOR PRESIDENTIAL DIRECTOR</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Erreichen aller oben genannten Qualifikationen für den Director-Rang • Muss zwei persönlich gesponserte Vertriebspartner haben, die den bezahlten Director-Rang haben • Verdienst von 200.000 BV durch die Sponsorlinie innerhalb von 30 Tagen

Sobald ein Rang erzielt wurde, wird ein Titel vergeben. Der Vertriebspartner muss die Voraussetzungen für den jeweiligen Rang weiterhin erfüllen, um den Bonus für den betreffenden Rang zu erhalten. Der Rang wird auf wöchentlicher Basis berechnet und ein Vertriebspartner muss die Rang-Anforderungen weiterhin erfüllen, um den Rang beizubehalten.

